

ソーシング型契約と リテナー型契約と 成功報酬型契約との 比較書

どの契約がお客さんのこういったニーズにマッチするか？

サーチの契約形態	弊社の提供するサービス概要	お客さんのマッチするニーズ
成功報酬型	不確	なんでもあり
リテナー型 (Hacker リテナー・サーチ™)	<ul style="list-style-type: none"> - 最初の6週間において集中的なスカウト実行 (*) - 技術試験実施 - 面談設定 - 採用条件交渉 - 完遂するまでサーチ継続 	<ul style="list-style-type: none"> - 募集の緊急性が高い場合 - 非常に詳細な募集要項がある場合
ソーシング型 (Hacker ソーシング™)	お客さんに止めていただくまで毎月一定数以上のスカウト数を実行	<ul style="list-style-type: none"> - 緊急性がそれほど高くない場合 - 同時に複数のポジションを対象にしたい場合

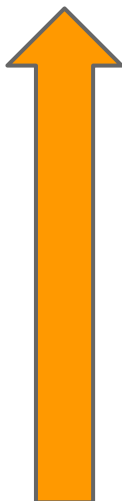
少なくとも、リクルーター2名が割り当てられる

(*) スカウトの定義: 弊社は外国人ハッカーに特化した豊富なデータベース(**)を有しています。ハッカーはかなりスキルの高いソフトウェアエンジニアを指します。弊社のミッションはそのデータベースの中からお客さんのニーズにマッチしている、且つお客さんに興味を持っている候補者のみを紹介することです。こういった一個の紹介は一個のスカウトに当たります。

(**) データベースはスカウト可能な20万人以上のエントリーを含んでいます。

発生するコストはいくらか？

コスト



サーチの契約形態	お支払いの タイミング	人材確保を 成功させる ために発生 するコスト	例(*) (税別)	コストへの裏付け
成功報酬型	入社時	高コスト	A万円 (年収の30%~)	候補者は無料で スカウトされる理由から
リテナー型 (Hacker リテナー・サーチ™)	<ul style="list-style-type: none"> - 1/3: サーチ開始時 - 1/3: ショートリスト提出時 - 1/3: 入社時 	中間コスト	B万円 (年収の25%~)	候補者は有料で スカウトされることからディ スカウトを実現
ソーシング型 (Hacker ソーシング™)	月料金	低コスト	C万円 (月料金 * 3ヶ月)	サーチが完遂されるまでの サーチ継続が 約束されないことから 低コストを実現

(*) :

- 人材は3ヶ月以内に見つかる
- A > B > C (詳しくは http://descartes-search.com/contact_jp.php へお問い合わせ下さいませ)

人材が見つかる可能性はどれほどあるか？

サーチの契約形態	お客さんが3ヶ月以内に当ポジションについて決定者を確保する可能性
成功報酬型	弊社はサーチを実行する保証がないことから、 かなり低い
リテナー型 (Hacker リテナー・サーチ™)	弊社は最初の6週間において集中的なサーチを行うことから そして、 サーチを完遂するまでサーチを継続することを保証することから、 かなり高い
ソーシング型 (Hacker ソーシング™)	弊社は毎月一定数以上のスカウト数を実行することを保証することから、 高い

スカウト対プレースメント

サーチ=スカウト(ソーシング+紹介) + プレースメント(面談+交渉)

サーチの契約形態	スカウト部分	プレースメント部分
成功報酬型	弊社に実行されるはずだが不確	弊社に実行されるはずだが不確
リテナー型 (Hacker リテナー・サーチ™)	お客様のニーズに非常に特化した 数スカウトを6週間以内に提供する	弊社はサーチが完遂されるまで サーチ継続を保証することから 弊社が担当をする
ソーシング型 (Hacker ソーシング™)	お客様のニーズに特化した スカウトを月々提供する	お客様側で実行される